

Stiamo strutturando il **Sales team**, funzione chiave che ha l'obiettivo di proporre i servizi Ideamanagement alle aziende sul mercato. In qualità di **Sales Support**, lavorerai a stretto contatto con tutte le nostre business-unit interne e sarai protagonista dello **sviluppo del nostro parco clienti**.

La Tua Mission:

Avrai l'opportunità di iniziare un ricco percorso di formazione multi-disciplinare finalizzato a una miglior comprensione del mercato e all'acquisizione di competenze trasversali, contribuendo attivamente nell'intero **sales cycle** di Ideamanagement. I tuoi compiti saranno:

- Svolgere attività di prospective commerciale su Contatti esistenti e ricerca nuovi Lead
- Elaborare, con il supporto delle funzioni interne specialiste di contenuto, proposte di progetti, destinati alla funzione HR di medie e grandi imprese
- Curare l'aggiornamento del sistema di CRM e la reportistica commerciale per il management
- Sarai coinvolto nell'implementazione del piano di marketing digitale
- Ti interfacerai e collaborerai con tutte le funzioni interne (soprattutto Marketing e Comunicazione), con particolare focus su:
 - analisi dei trend di mercato e della concorrenza
 - preparazione di presentazioni commerciali

Le Tue Skills:

Se abbiamo acceso il tuo interesse, adesso è il momento di non perdere l'attenzione: queste sono le caratteristiche che stiamo cercando, se le hai tutte (o quasi), dobbiamo assolutamente conoscerci:

- Laurea
- Buon livello di inglese
- Ottima conoscenza di Excel e Power point
- Passione per il contatto con il Cliente e per il processo commerciale
- Focalizzazione sul raggiungimento degli obiettivi
- Cura del dettaglio e analisi
- Capacità relazionali e di teamwork
- Capacità di organizzazione e di planning delle attività
- Buona capacità di gestire criticità e stress
- Proattività
- Flessibilità e voglia di mettersi in gioco in un contesto di mercato dinamico.

Cosa Offriamo:

- Internship con rimborso spese
- Ticket restaurant giornaliero
- Laptop
- Possibilità di prendere parte ai corsi della nostra School
- L'opportunità di far parte di un Sales team dinamico ed in continua evoluzione
- Un manager che avrà l'obiettivo di stimolare e guidare il tuo percorso di sviluppo
- Eventi aziendali e company off-site.

A questo punto, se pensi ci possa essere un buon match tra ciò che hai letto e le tue aspirazioni, non ti rimane che mandarci la tua application!

Speriamo a presto
Il Team di Ideamanagement

