

BUSINESS DEVELOPER - Assessment Tools

Per il nostro organico interno stiamo cercando un BUSINESS DEVELOPER - Assessment Tools

COMPITI E RESPONSABILITÀ:

- Sviluppo del mercato di riferimento attraverso l'identificazione di nuove opportunità di business interfacciandosi con la funzione HR di medie e grandi imprese
- Gestione delle negoziazioni commerciali finalizzata all'acquisizione di nuovi clienti
- Promozione dei servizi core della Società (Assessment tools) in un'ottica di soddisfazione dell'esigenza del cliente
- Analisi del tessuto imprenditoriale locale e dell'evoluzione dei trend di mercato e della concorrenza

IL PROFILO:

- Esperienza di massimo 3 anni nella vendita di servizi B2B
- Ottime doti commerciali e buona assertività
- Capacità relazionali e di negoziazione
- Focalizzato sul raggiungimento degli obiettivi
- Capacità di organizzazione e di planning delle attività
- Buona capacità di gestire criticità e lo stress
- Proattività e spirito imprenditoriale
- Laurea in ambito umanistico o economico
- Buon livello di inglese

Requisiti preferenziali: automunito, residenza a Milano e provincia, Master post-laurea, provenienza dal settore della Consulenza HR.

INQUADRAMENTO e retribuzione in linea con le candidature.
Possibilità di effettuare un Master in Assessment all'interno della Società.

Sede di lavoro: Milano

Area di operatività: prevalentemente Nord Italia

Travel Time: 50%

Invia il tuo CV a info@ideamanagement.it con oggetto BUSINESS DEVELOPER